

Durch Geburtstagswünsche Kunden gewinnen

Umsetzer:

Osteuropäische
Mitarbeiterin



Strategie:

Unternehmer



IN DIESER ARBEITSANLEITUNG ERWARTET DICH:

1. Eine Anleitung, wie du über Glückwünsche Kunden gewinnst.
2. Ein Beispielanschreiben, mit dem du schon heute starten kannst.

EXAKTE ANLEITUNG, WIE DU GLÜCKWÜNSCHE SENDEST UND KUNDEN GEWINNST

1. Auf Facebook, sowie LinkedIn, kannst du alle Geburtstage deiner Freunde und Follower finden.
2. Kreiere ein sympathisches Anschreiben mit deinen Glückwünschen.
3. Sende deine Glückwünsche, sowie deine Geschenkidee los und frage, ob du das Geschenk zusenden darfst.
4. Wenn Interesse besteht, dann sendest du das Geschenk und leitest charmant in dein Angebot über.



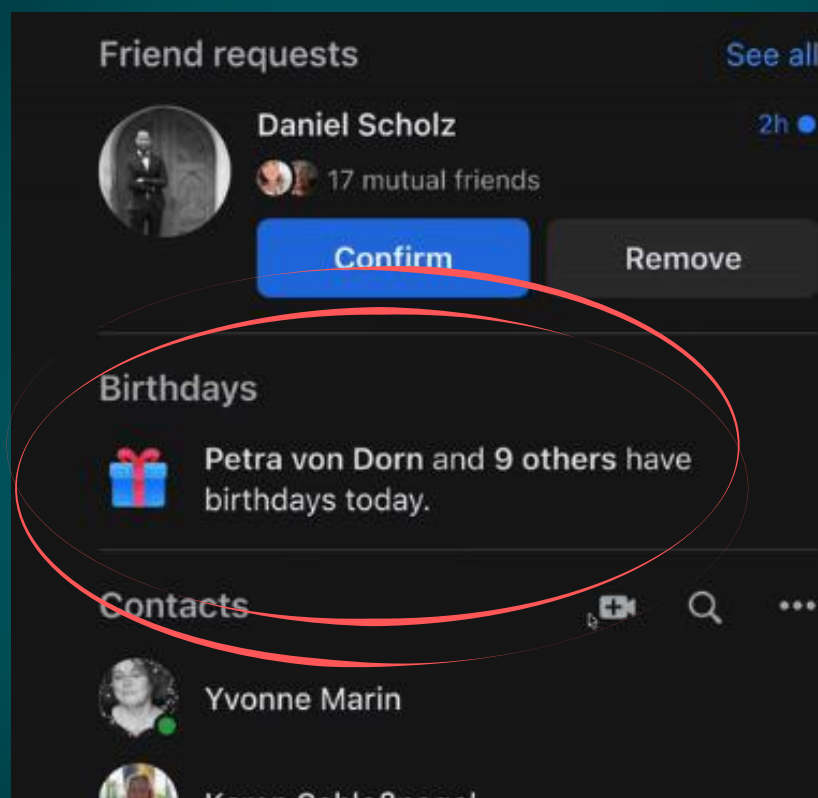
1. GEBURTSTAGSKINDER FINDEN

Auf Facebook:

Du kannst herausfinden, wer heute Geburtstag hat, indem du auf der Startseite in der rechten Menüleiste auf „Geburtstage“ klickst. Alternativ kannst du auch auf den unteren Button klicken:



Geburtstage auf Facebook



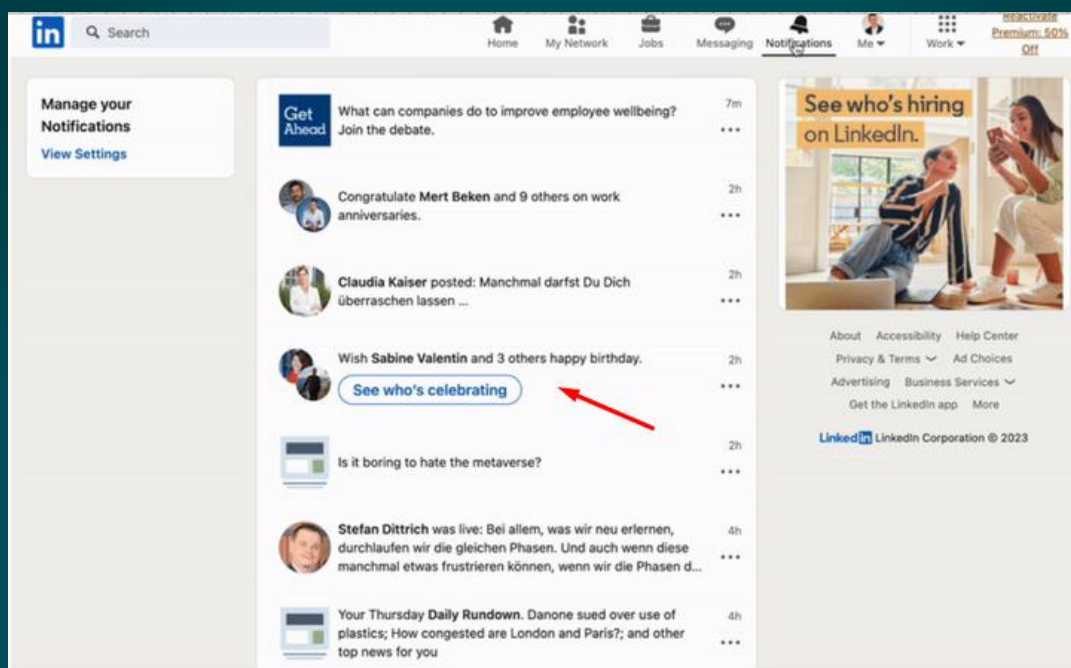
1. GEBURTSTAGSKINDER FINDEN

Auf LinkedIn:

Du kannst herausfinden, wer heute Geburtstag hat, indem du über die Startseite auf „Notifications“ bzw. „Benachrichtigungen“ klickst und dann auf „Wer gerade Geburtstag hat“. Alternativ kannst du auch auf den unteren Button klicken:



Geburtstage auf LinkedIn



2. GEBURTSTAGSWÜNSCHE SCHREIBEN

Unterhalb findest du eine Textvorlage, die du kopieren und auf dein Thema anpassen kannst. Wichtig ist, dass du den Text nicht nahezu 1:1 nutzt. Geburtstagswünsche sind persönlich. Wenn du daraus eine Textvorlage erstellst, dann bringe deine Wortwahl und deine persönliche „Signatur“ ein.

*Hallo liebe/r XXX,
ich habe gerade entdeckt, dass du heute / Samstag /
Sonntag Geburtstag hast/hattest. Ich wünsche dir alles
erdenklich Gute und, dass all deine Wünsche im Business
und Privaten in Erfüllung gehen. 🎉*

*Wenn du magst, dann schenke ich dir auch gerne etwas?!
Vielleicht weißt du, dass wir Unternehmen und
Selbstständigen dabei helfen, deutschsprachige virtuelle
Assistenten aus Osteuropa zu finden, die sich
Stundensätze ab 5-10€ wünschen.*

*Wir können dir eine 15-minütige Businessanalyse schenken,
indem du herausfindest, ob eine virtuelle Assistenz aus
Osteuropa sinnvoll für dich ist und welche Aufgaben dir
abgenommen werden könnten.*

Einen schönen Tag wünsche ich dir. ☀️

2. GEBURTSTAGSWÜNSCHE SCHREIBEN

Geschenkbeispiele:

Im Folgenden habe ich dir ein paar Beispiele für Geschenkmöglichkeiten aufgelistet. Überlege dir, welches der Optionen für dich und dein Angebot am meisten Sinn ergibt. Ziel ist es, dass durch das Geschenk die Brücke zu deinem Angebot leicht zu schlagen ist.

- Kostenfreies Analysegespräch
- Kostenfreie Analyse Website, Social-Media-Auftritt, Branding ...
- Kostenfreier Content: Freebie, Videoserie
- Kostenfreie Dienstleistung (Coaching etc.)
- Kostenfreier Zugriff auf Software



3. GEBURTSTAGSWÜNSCHE SENDEN

Der Großteil der Arbeit ist erledigt. Als Nächstes sendest du deine Glückwünsche täglich an die Geburtstagskinder. Erfahrungsgemäß wirst du viele Antworten erhalten.

Manche Menschen werden sich ausschließlich auf die Glückwünsche beziehen und nicht auf das Angebot eingehen. Andere werden dich neugierig darum bitten, ihnen das Geschenk zuzusenden.



4. DAS GESCHENK ZUSCHICKEN

Unser Geschenkbeispiel ist ein Analysegespräch. Somit schicken wir bei einer Zusage des Geburtstagskindes als nächstes Terminvorschläge zu. Abhängig von deinem Geschenk musst du den Text natürlich anpassen. Wenn dein Geschenk z.B. eine Videoserie ist, dann fragst du nach einer E-Mail-Adresse, um es der Person zuzusenden (+du hast einen neuen Newsletterkontakt).

Unterhalb haben wir dir eine weitere Textvorlage dafür beigefügt:

Prima! 😊 Dann sende ich dir jetzt 3 Terminvorschläge für dein 15-minütiges Analysegespräch mit unserer Amen zu.

*Montag, den 12.01, um 11:00 Uhr
Montag, den 12.01, um 13:00 Uhr
Dienstag, den 13.01, um 11:00 Uhr*

Welcher Termin passt dir am besten? Wenn kein Termin passen sollte, dann kannst du dir über unseren Kalender einen eigenen Termin aussuchen. Hier der Link:

www.calendly.com/remoteheroes/bday 🙌

Bitte sende mir auch eine E-Mail-Adresse zu, damit ich dir den Zoom-Link für dein Analysegespräch als Terminbestätigung schicken kann.

4. DAS GESCHENK ZUSCHICKEN

Wichtig: Die Intension der gesamten Aktion ist natürlich, Leads zu gewinnen. Entweder E-Mail-Adressen, die du in dein E-Mail Marketing oder direkt Gespräche über Zoom.

Durch die Aktion identifizieren sich potenzielle Kunden, da sich ihre „digitale Hand“ gehoben haben, indem sie sich für das Thema deines Geschenks interessieren.

Jetzt liegt es an dir und deinem Geschenk einen exzellenten Eindruck zu hinterlassen. **Umso wertvoller das Geschenk, desto wahrscheinlicher, dass du darüber einen Kunden gewinnst.**

Zum Schluss bestätigst du den Termin und schließt die Konversation mit einem guten Gefühl ab.

Liebe/r XXXX, alles hat geklappt! Der Termin ist bestätigt und du hast gerade eine E-Mail mit dem Zoom-Link erhalten. Bitte trage dir den Termin in deinen Kalender ein. 😊 Du kannst dich auf ein wertvolles und inspirierendes Analysegespräch freuen. 🙌

Schönen Tag dir!

WARUM DU GEBURTSTAGESWÜNSCHE NICHT SELBST UMSETZEN SOLLTEST:

All diese personalisierten Nachrichten rauszusenden wird dich Zeit kosten, sowie Disziplin. Wenn du dich erst z.B. 4 Tage nach dem eigentlichen Geburtstag meldest, dann ist "die Magie" deines Glückwunsches verflogen.



DIE IDEALE LÖSUNG FÜR DIE UMSETZUNG:

Ein deutschsprachiger Mitarbeiter aus Osteuropa. Diese verlässlichen Leute wünschen sich einen Stundensatz ab 5-7€. Das ist für dich sehr günstig und für die Osteuropäer super fair. Warum?

In vielen osteuropäischen Ländern liegt der heimische Stundensatz bei 2-3€. Mit dir verdient die Person oft locker das Doppelte. Win-win. 🤝

WAS SIND JETZT DEINE NÄCHSTEN SCHRITTE?



Siehe dir unsere Website an - dort findest du eine Auflistung vieler Aufgabenidee, wie dich ein osteuropäischer Mitarbeiter unterstützen könnte, unseren Preis, Kundenreferenzen und vieles mehr.

Du kannst dich für ein kurzes 15-minütiges Telefonat eintragen, durch das du herausfindest, ob ein virtueller Mitarbeiter aus Osteuropa sinnvoll für dich ist und welche Aufgaben dir abgenommen werden könnten.

» **Jetzt kostenfreies Gespräch vereinbaren**

